

Una famiglia che cresce

Idrogru, che quest'anno festeggerà i 50 anni di attività, è in netta e continua crescita. Il 2025 vedrà il trasferimento nella nuova sede, un ampliamento della gamma e l'apertura verso nuovi orizzonti commerciali



Nel 2024 Idrogru celebrerà il suo cinquantesimo anno sul mercato, un percorso sintetizzabile in una crescita costante e solida nello specifico settore dei costruttori di gru su autocarro made in Italy. Grazie a una gamma di prodotti adatti sia per lavori indoor sia outdoor, con modelli light, medium e heavy, e di recente anche “very strong”, in questi anni il costruttore modenese è riuscito a soddisfare le più diverse esigenze dei clienti, garantendo macchine innovative e di alta qualità. Negli ultimi tempi, l'azienda ha avuto una crescita significativa e adesso si trova a dover affrontare una sfida importante: aumentare la capacità produttiva per far fronte alla crescente richiesta del mercato internazionale.

Una nuova casa per Idrogru

Per affrontare adeguatamente questo sviluppo del mercato Idrogru ha in progetto un nuovo capannone che sarà in grado di supportare la crescita dell'azienda consentendo, inoltre, di fornire un servizio ancora più efficiente. La nuova sede, a solo un chilometro dall'edificio storico del costruttore emiliano, sarà costruita su un'area totale di 10.000 m² e vedrà spazi coperti per 5.000 m². Rispetto alla sede precedente il nuovo edificio vedrà la creazione di una zona adibita alla prototipazione, inoltre verrà ampliata la zona dedicata agli uffici, quella produttiva e l'area dell'assistenza e del post-vendita. Gli uffici, in particolare, saranno suddivisi su tre piani. Inoltre, in linea con uno sviluppo eco-sostenibile, l'edificio sarà dotato di un moderno impianto fotovoltaico.



Il render della nuova sede di Idrogru



sul personale, assicurandosi che sia adeguatamente formato e pronto a seguire i clienti in ogni fase: dalla scelta del modello più adatto alle loro esigenze fino all'assistenza post-vendita.

Una gamma per ogni esigenza

Idrogru mette a disposizione del mercato una vasta selezione di macchine, sia a libera circolazione che con permessi, per soddisfare le più diverse esigenze di sollevamento. Cinque i modelli "light" (KT90.23, KT110.28, KT130.33, KT130.36 e KT130.40), mentre sono sei le versioni "medium" (KT160.25, KT160.29, KT160.33, KT160.36 e KT160.40). Per le applicazioni più impegnative, la serie "heavy" offre altre sei varianti: KT200.29, KT200.33, KT200.36, KT200.40,

Ma la crescita di Idrogru non è limitata solo a quella fisica, infatti la società sa bene che non basta avere un prodotto di qualità per soddisfare i propri clienti, ma è

necessario garantire un servizio dalla A alla Z. Idrogru, seguendo un trend consolidato da anni, sta quindi investendo anche

Un'amicizia che dura da anni

La partnership con il dealer giapponese Bando Motor è ampiamente consolidata ed è in crescita esponenziale. Dopo un forzato stop dovuto alla pandemia, la prima settimana di febbraio ha offerto l'opportunità per incontrarsi di nuovo. Una delegazione del dealer formata da tre persone (due ingegneri, l'interprete e il responsabile commerciale) è arrivata in Italia per un training appositamente organizzato da

Idrogru. Durante queste giornate - guidati da Stefano Salvatori, responsabile dell'ingegneria meccatronica Idrogru e Dino Baldini, responsabile Service Idrogru - gli ingegneri giapponesi hanno potuto analizzare nel dettaglio gli aspetti idraulici, elettrici e di manutenzione ordinaria e straordinaria delle gru. Attraverso questa formazione approfondita, il team giapponese ha migliorato le proprie competenze sia per quanto riguarda la conoscenza



delle caratteristiche delle gru, sia per quanto concerne la capacità di offrire un servizio post-vendita eccellente. Il training ha incluso anche sessioni pratiche, durante le quali gli ingegneri hanno avuto l'opportunità di

confrontarsi con il team tecnico di Idrogru. In questa settimana sono state gettate le basi per un nuovo, ambizioso, progetto sotto il profilo delle performance e delle applicazioni speciali delle macchine del costruttore italiano.



Alcune fasi del percorso di formazione seguito dal dealer giapponese Bando Motor

KT200.50, KT250.25 e KT300.25. A completare il quadro la nuovissima versione “very strong” della gamma Idrogru, introdotta per dare risposta agli operatori gru più esigenti. La KT300.26-S è caratterizzata da una straordinaria potenza di sollevamento e una robustezza senza pari, è quindi la macchina

➔ Nuovi Progetti

Una delle caratteristiche più interessanti di Idrogru è la curiosità che si trasforma nella ricerca di nuove soluzioni tecnologiche. Per questo, nonostante la gru con braccio telematico non sia il core business della società modenese, l'azienda ha deciso di dedicare risorse e tempo a questo progetto per affrontare questa sfida, riconoscendone il potenziale innovativo nel settore delle costruzioni. Idrogru si sta concentrando principalmente sullo sviluppo di due modelli: uno sulla base della KT130 a libera circolazione, che avrà un braccio a sei elementi sfilabili; mentre una seconda macchina è ispirata alla classica KT200 con un nuovo braccio a sette elementi in grado di raggiungere un'altezza di 47 m da terra.



ideale per i compiti più impegnativi. Il tutto senza dimenticare come la personalizzazione sia una delle parole chiave delle macchine Idrogru che sono totalmente customizzabili in termini di scelta dell'autocarro, finiture e accessori.

Tra questi ci piace citare la zavorra scomponibile e autoscaricabile, la testata inclinabile in quattro posizioni, la prolunga tralicciata, il jib idraulico, l'organo secondario, i bozzelli di varie portate, il verricello di traino, il radiocomando, l'elettropompa o il power pack e i bilancini di diverse portate.

Nuovi orizzonti

Idrogru, decisamente conosciuta in Germania e in Francia, sta cercando di ampliare la propria presenza a livello internazionale attraverso nuove opportunità di

business. La sfida è stata lanciata dal mercato francese stesso, che richiede un'innovazione tecnica significativa. Per il mercato transalpino l'obiettivo principale è infatti di mantenere una grande performance riducendo la massa totale, poiché la Francia è molto esigente su questo aspetto.

E il team di Idrogru è quindi deciso a fornire ai propri clienti francesi una soluzione all'avanguardia che garantisca massima affidabilità e sicurezza. Idrogru si sta inoltre affacciando al mercato nord europeo, le cui nuove opportunità permettono di consolidarne la presenza internazionale e di sviluppare rapporti di fiducia con i clienti. Molto importante anche il mercato giapponese, al quale abbiamo dedicato un apposito box di approfondimento.

